

## Projekte. Intelligenter. Machen.

Der Wunsch nach immer kürzeren Reaktionszeiten und die Informationsüberflutung prägen unsere Zeit. Teamwork und die Zusammenarbeit mit Kollegen und Projektpartnern profitieren von einfachen und allgemein anwendbaren Methoden.

OKIT liefert dazu IT-Produkte und bearbeitet IT-Projekte bei Kunden, die nicht selten führend in der jeweiligen Branche sind.

### Wir suchen:

Du gehst gern und offen auf Menschen zu und bekommst schnell ein Verständnis für deren Interessen und Wünsche. Du erkennst schnell, wie unsere pragmatischen und elegant-einfachen Lösungen das Leben deiner Kunden leichter machen können. Du kannst deine Ideen verständlich erklären. Du wirst gute und sinnvolle Produkte vermarkten, welche bei Deinen Kolleginnen und Kollegen selbst auch im täglichen Einsatz sind und uns die Arbeit und das Leben erleichtert.

Zu Deinen Aufgaben gehört die direkte, eigenständige Erschließung des Marktpotentials und die systematische Neukundengewinnung. Du stärkst den strategischen Ausbau der Geschäftsbeziehungen zu den Bestandskunden und akquirierst in allen Zielgruppen neue Leads. Du repräsentierst das Unternehmen gegenüber Kunden und Geschäftspartnern. Du betreibst die projektmäßige Angebotserstellung. Angebots- und Vertragsverhandlungen führst Du eigenständig im engen Kontakt mit der Geschäftsleitung durch. Du entwickelst Konzepte für die Produktentwicklung in enger Zusammenarbeit mit der Technik und dem Projektmanagement.

### Anforderungsprofil:

Vielleicht hast Du bereits Vertriebs Erfahrung, bist bereits Assistenz der Geschäftsleitung oder bist intensiv in viele Belange des Kundenkontaktes eingebunden gewesen. Dann hast Du hier die Chance eigenständig und mit ausgeprägten Freiheiten zusammen mit einem hervorragenden Team unsere gemeinsame Erfolgsgeschichte zu schreiben.

Du liebst und suchst den Kontakt zu Kunden und potentiellen Kunden. Du bist ein Netzwerker.

Du erstellst Potentialanalysen und präsentierst diese der Geschäftsleitung.

Du koordinierst Termine, beantwortest Anfragen, bereitest Informationen auf und koordinierst die Kundenkommunikation.

Du beherrschst die deutsche Sprache in Wort und Schrift sicher. Mit Deinen Kolleginnen und Kollegen kannst Du Dich in englischer Sprache verständigen. Englische E-Mail Korrespondenz beherrschst Du verhandlungssicher. Weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil, aber keine Pflicht.

Du bist pünktlich, verbindlich und engagiert.

Du hast ein offenes Ohr für Kunden und Kollegen und findest kreativ Optionen und Chancen.

### Wir bieten Dir:

Wir bieten Dir eine geregelte Vollzeitstellung.

Wir bieten ein ausgeglichenes, offenes, innovatives Arbeitsumfeld, sowie persönliche Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten. Wir bieten dir eine unbefristete Festanstellung an. Werde Teil des dynamischen Teams am IT-Standort Dortmund. Projekte. Intelligenter. Machen.

Standort: Dortmund, Revierstraße 12

Eintrittsdatum: ab sofort

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail.

Kontakt: Sylvia Käufer, [stellenausschreibung@okit.de](mailto:stellenausschreibung@okit.de)

Bewerbungen von Menschen mit Migrationshintergrund, jeden Alters und Genders werden ausdrücklich begrüßt.